

Coordinador Académico: *Dr. Félix Peña*

Operativa de Comercio Exterior

Brief del Programa

Inicio	26 de Junio
Duración	Total 60 horas
Días	Martes y jueves
Horario	18.30 a 21.30 hs.
Lugar de realización	Fundación Standard Bank - Riobamba 1276
Costo	\$ 3.000.- (se puede pagar en 2 cuotas de \$ 1.800.-)

Objetivo

"Brindar los conocimientos básicos necesarios para penetrar mercados mundiales con bienes y servicios con alto valor agregado". (No es un posgrado)

Destinatarios

Estudiantes universitarios, emprendedores y cuadros técnicos de empresas. Para realizar este curso no se requieren conocimientos previos ni título universitario alguno.

Disposiciones generales:

Los alumnos que cumplan con un 75% de asistencia al curso, al finalizar, recibirán un certificado de asistencia al curso "Operativa de Comercio Exterior".

Material:

Se entregará un ejemplar impreso del material que los profesores consideran fundamental como soporte de lo dictado en clase.

Forma de pago:

El curso se podrá abonar en un solo pago de 3.000.-, o en dos cuotas de \$1.800.- La primera cuota tendrá fecha de vencimiento 48 hs antes del inicio del curso.

La otra cuota vencerá a los 30 días de comenzado el curso. La persona que adeude alguna de las cuotas, sin previo aviso, luego de vencida la misma, Quedará automáticamente desafectada del curso. El dinero abonado en concepto de cuota o pago total del curso no será reembolsado cuando el alumno decida abandonar o no realizar el curso por cuestiones ajenas a la Fundación.

Profesores:

Cualquiera de los profesores que figuran en el programa está en condiciones de dictar el módulo asignado. En caso de que por un problema ajeno a la Fundación, él o los profesores que figuran en el programa no puedan dictar el módulo correspondiente, la Fundación intentará conseguir un Reemplazante para ese tema o en su defecto, hará lo posible para cambiar el orden de los módulos a fin de que no se pierda la clase.

En caso de no ser factible ninguna de estas alternativas, se suspenderá la clase y se fijará una nueva fecha.

Nota: " La Fundación Standard Bank no realizará reintegros por montos abonados en concepto de cursos o seminarios (cuotas parciales o totalidad del curso). Tampoco aceptará la aplicación de pagos, ya realizados y acordados en concepto de un curso o seminario determinado a ningún otro curso o seminario".

<http://www.fstandardbank.edu.ar>
E-mail: info@fstb.com.ar

TEMARIO:

Módulo I

Aspectos Jurídicos del comercio exterior. (6 horas)

- Contrato de Compra-Venta Internacional.
- Incoterms 2010

Prof. Dr. Ricardo Torres Brizuela

Módulo II

Aduanas. (6 horas)

- Definiciones técnicas: territorios aduaneros, territorios no aduaneros, enclave, exclave, importación, exportación, mercadería.
- Régimen aduanero de las importaciones.
 - Destinación definitiva.
- Régimen aduanero de las exportaciones.
 - Destinación definitiva.
 - Destinaciones suspensivas.

Lic. Martín Ferré

Módulo III

Excelencia y Calidad. (6 horas)

- Estrategia y gestión de un paradigma exportador: Calidad, Competitividad y Sustentabilidad.
- Conocimiento y Manejo de expectativas, necesidades y cultura de negocios de clientes y mercados.
- La calidad en los procesos y el proceso de calidad.
- Los costos y los problemas que afectan la eficiencia y la eficacia.
- El monitoreo de procesos y resultados: Sistemas de prevención y control.
- El aseguramiento y certificación de calidad y las normas ISO 9000.

Prof. Lic. Christian Haas

TEMARIO:

Módulo IV

Transporte. Documentación Internacional. (6 horas)

- Modalidades según cargas.
- Costo generalizado del transporte.

Prof. Lic. Rubén Salandari

Módulo V

Bancos. (6 horas)

- *Medios de Pagos - Cheque, Orden de Pago, Cobranza, Carta de Crédito - Partes intervinientes: función y responsabilidades - Riesgos y ventajas para importadores y exportadores – Circuitos operativos – Costos actuales –
- *Financiamiento- Para exportadores: pre-financiación, cobro anticipado y post-financiación – Para importadores: pre-financiación y post-financiación.
- *Seguro de Crédito a la Exportación
- *Normativa Cambiaria Vigente: Ingreso y Egreso de Divisas – Cierre de Cambio: su negociación y liquidación – Documentación requerida para la Liquidación de las distintas operaciones – Com.A 3493 y compl. – Com.A 3609 y compl. – Com.A 3602 y compl. – Com.A 4237 y compl.

Prof. Lic. Viviana Dos Santos

Módulo VI

Costos y precios para exportar. (6 horas)

- Políticas de precios.
- Análisis de costos.
- Caso práctico.

Prof. Lic. Gioia Scanferlato

(Se recomienda traer calculadora)

TEMARIO:

Módulo VII

Negociación Internacional (6 horas)

- El poder negociador.
- Negociación intercultural.

Prof. Dra. Silvana Cerini

Módulo VIII

Logística Internacional. (6 horas)

- Componentes logísticos en el comercio internacional.
- Estructuras y estrategias Inter-Multimodales y su impacto en el comercio Internacional y regional.
- Las estaciones de transferencia como aceleradores de gestión.
- Generadores de extracostos en los segmentos terrestres del circuito logístico.
- Transformaciones en la comercialización de los servicios.
- Tendencias en la región.

Profesor: Ing. Roberto Destéfano

Módulo IX

Secuencia de una importación y una exportación. (6 horas)

***Secuencia de una exportación.**

- Etapa de preparación.
- Identificación y clasificación arancelaria de las mercaderías.
- Documentación aduanera.

- La exportación como actitud.

- Etapa Operativa.

- Instrumentación bancaria.

- Etapa de post-venta.

***Secuencia de una importación:**

- Secuencia de una importación.
- Cálculo del costo de una importación.

Prof. Lic. Gioia Scanferlato

TEMARIO:

Módulo X

Desarrollo de caso integrador. (6 horas)

Seguinos por nuestras redes sociales:

